



EXECUTIVE COACHING

Lavorare individualmente con la massima precisione possibile, per sviluppare velocemente nuove abilità e competenze o conseguire risultati strategici

Gli interventi sono disegnati per ottimizzare i tempi e i risultati ottenuti dal cliente, cioè conseguire il **massimo risultato** nel minor tempo possibile.

L'obiettivo è quello di **affiancare individualmente** il cliente al fine di sviluppare nuove abilità o affiancarlo nella preparazione e conduzione di appuntamenti particolarmente delicati e strategici (es. negoziazioni o trattative complesse, riunioni di kick off, meeting e convention, etc.).

Particolarmente indicati per manager, top manager, executives, titolari di azienda, che stanno vivendo un momento di evoluzione o cambiamento importante, o che vogliono massimizzare la possibilità di successo di appuntamenti strategici da cui dipendono **obiettivi importanti**.



Criticità che aiutiamo a superare

- Gestione dei momenti di stress, di pressione o di particolare tensione
- Bassa leadership personale
- Scarsa abilità di comunicazione
- Ridotta capacità di delega
- Difficoltà nella gestione del tempo, nella pianificazione e programmazione del lavoro
- Bassa motivazione e/o capacità di motivare
- Passaggio generazionale
- Assunzione di nuove responsabilità o cambiamenti di ruolo
- Bassa capacità di prendere decisioni
- Cattiva gestione dei collaboratori

Ulteriori tematiche su cui possiamo intervenire con efficacia

- Negoziazione e vendita strategica (es. preparazione e conduzione negoziati delicati con terze parti, preparazione e conduzione trattative di vendita di importi unitari elevati, etc.)
- Gestione e risoluzione dei conflitti
- Definizione strumenti e modalità per la valorizzazione e la crescita dei collaboratori
- Public speaking e preparazione di meeting, convention, eventi aziendali
- Preparazione di presentazioni strutturate per convincere
- Definizione di Mission, Vision, Valori e Codice di Condotta

Alcuni punti di forza

- Executive Coach con reale esperienza imprenditoriale e manageriale, che applicano i contenuti trasmessi nella loro quotidianità
- Grande competenza e conoscenza di strumenti e tecnologie di Programmazione Neuro Linguistica, che danno la possibilità di mettere al servizio del cliente alcune delle migliori strategie di eccellenza nei diversi ambiti di intervento
- Executive Coach che lavorano e si sono formati con alcuni dei più importanti esperti mondiali nell'ambito del Coaching e dello sviluppo del potenziale
- Continuo investimento da parte degli Executive Coach sulla loro formazione personale, a livello internazionale

Possibile struttura

- 4/5 sessioni di 1 ora e mezza circa ciascuna, a distanza di 15/20 giorni l'una dall'altra

Per informazioni:

www.smartcoaching.it
roberto@smartcoaching.it
Roberto 349 0547776